

Reunión: Coloquio Club Export

Fecha: 09/04/2024

Lugar de celebración: Madrid, Oficinas CONFEMETAL

Asistentes de AFEB: Susana Velasco

Otros Asistentes: Mokhart Mohatar, New Global Intelligent
Carlos Samper, Cofearte

Presentación Coloquio Club EXPORT 090424.pdf

Anexo: Informes HIMA

Presentación New Global Intelligent

--- ASISTENTES ---

<u>ORGANIZACIÓN</u>	<u>ASISTENTE</u>	<u>CARGO</u>
ALTADEX	Manuel Duran	Director de Desarrollo
BRINOX S.A.	Enric Robelló	Director de Ventas
BRINOX S.A.	Xènia Barbosa	International Sales Executive
CAUDAL GARDEN	Antonio García	Category Manager DIY
GOIZPER	Ainhoa Bolinaga	Export Area Manager
SAINT GENIS S.A. / INOFIX	Mónica Santgenís	Export Manager
MONTANA COLORS, SL	Marta Maristany	Export Area Manager
PENTRILO	Miguel Ángel Rodríguez	Director Exportación
PLASDIVADI	Santiago Oltra	Delegado de Ventas
QUIADSA	Jean Luc Verdu	Director Exportación
REUNION INDUSTRIAL	Eduardo Fedrianini	Director Comercial
SEMILLAS FITÓ	Vanesa González	Area Manager Export - Hobby
SPAX TORNILLERIA, SAU	Carlos García García	Key Account Manager
STAYER IBERIA, SA	Pilar de la Fuente	Directora Adjunta

--- AGENDA ---

1. Bienvenida y presentaciones
 2. Presentación Resultados Exportación Socios AFEB_Asamblea
 3. Oportunidades del mercado marroquí - Mokhart Mohatar, New Global Intelligent
 4. Status Feria Expoferretera Guadalajara
 5. Nuevos Proyectos:
 - a. Informes HIMA
 - b. Grupo Whatsapp
 - c. Newsletter Club Export
 - d. Proyecto Mentoría Exportación Pymes
 6. Status Seminario Internacional Europa
-

7. Servicio Localiza + Formación Inteligencia Artificial – Carlos Samper, Cofearfe
8. Próximas actividades Club Export
9. Almuerzos_Grupos Reducidos

--- DETALLE ---

1. Bienvenida y presentaciones

AFEB da la bienvenida a todos los asistentes a la reunión, introduciendo a dos nuevos miembros:

- Manuel Duran, ALTADEX
- Santiago Oltra, PLASDIVADI

2. Presentación Resultados Exportación Socios AFEB

Se presentan los resultados obtenidos en la encuesta realizada en la Asamblea de AFEB celebrada el día 20 de Marzo en Madrid.

Se adjuntan los formularios activos para que puedan responder aquellos miembros de Club Export que todavía no lo hayan hecho:

- Participación Grupo Whatsapp: <https://forms.gle/n2JnqDMiFC4VvmUG8>
- Valoración Proveedores de Servicio: <https://forms.gle/pNGjN3mzaeR4CmHt7>
- Perspectivas Exportación Club Export: <https://forms.gle/KD5Uq4ncHZ4AC1nE8>
- Alta empresa Club Export: <https://forms.gle/xwjSrQKggWd3kS3x9>

3. Oportunidades del mercado marroquí

Se adjunta presentación y propuesta enviada por New Global Intelligent para miembros de Club Export.

4. Status Feria Expoferretera Guadalajara

Se confirma la participación de Brinox, Stayer y Quiadsa.

Se adjuntan condiciones en ppt.

Pendiente conseguir la participación de una cuarta empresa para confirmar participación conjunta en la feria.

5. Nuevos Proyectos

- a. **Informes HIMA:** HIMA es la asociación global de asociaciones europeas de ferretería y bricolaje.
 - Adjuntamos informes facilitados por Alemania, Italia, UK y Netherlands.

- b. Se informa del **grupo activo de Whatsapp** donde los miembros comparten:
-

- Contactos / tarjetas de compradores internacionales
- Fotografías puntos de venta
- Noticias internacionales
- Morosidad clientes internacionales
- Información de viajes previstos
- Asistencia a ferias del sector

Se valorará la posibilidad de incorporar un foro en la misma web de Club Export.

c. Newsletter Club Export.

Proponemos la creación de una newsletter de Club Export donde publicar novedades entorno a ferias, noticias de empresas de Club Exports, Aperturas de mercados, retailers...

Las empresas miembros podrán enviar las notas de prensa/comunicaciones de empresas a Susana Velasco para su envío a todos los miembros.

Por otro lado, se plantea la opción de crear un comité de "selección de noticias internacionales". Para ello cada miembro enviará a Susana Velasco revistas/medios a los que está suscrito con el fin de compartir noticias de interés entre todos.

Para ello, es importante que los miembros de Club Export que ya están suscritos a algún medio, informen del mismo a SV, así como de aquellas revistas-medios de interés que deberíamos cubrir:

- Nombre revista/newsletter y mercado (si es específico de un país)

d. Mentoría Exportación Pymes

Se presenta la oportunidad de impulsar un programa de mentoría orientado a ayudar a las pymes a exportar.

La mentoría debería:

- Especificar el área de asesoramiento (fiscal, comercial...)
- Focalizar el asesoramiento y el experto por mercados de interés
- Poner en valor el trabajo y expertise de los miembros de Club Export

No parece un proyecto de interés en estos momentos, se analizará en detalle y se presentará una propuesta concreta en el próximo coloquio.

6. Status Seminario Internacional Europa

Se descarta Dinamarca por falta de acuerdo con Nexmart.

Se plantea Italia como mercado potencial en colaboración con Made4diy (Asociación HIMA en Italia).

7. Servicio Localiza + Formación Inteligencia Artificial - Carlos Samper, Cofearfe

Se presenta el servicio de Localiza para analizar datos de aduanas. Aquellos que estén interesados en tener más información pueden contactar conmigo.

Asimismo, se invita a los miembros de Club Export a participar al webinar sobre Inteligencia Artificial que impartirá el 17 de Abril.

Está prevista una formación más detallada, que en cuanto tengamos la propuesta os la haremos llegar.

Adjuntamos link al video de la grabación del webinar para aquellos que no pudieron asistir:

<https://www.youtube.com/watch?v=Y2mplV5TQrg>

8. Próximas actividades Club Export

Coloquio Club Export T3: **7 de Junio - Bilbao**

Por motivos personales necesito mover esta reunión. Os enviaré cuestionario para seleccionar nueva fecha en el marco de la feria BIEMH 2024.

Coloquio Club Export T4: 3 de Octubre - Valencia

Webinars:

Como ser más eficiente en la exportación: 21/06 de 11:00h a 12:00h

La colaboración empresarial, una buena alternativa para ser más competitivo: 10/05 de 11:00h a 12:00h

9. Piloto Almuerzos en grupos

Se plantea un "piloto" de almuerzos en grupos pequeños (no competencia) para promover sinergias e intercambio de información.

Por favor, os agradecería me enviárais vuestra valoración del 1 al 10 (1_nada interesante y 10_muy interesante), así como aquellos comentarios de mejora que consideréis a tener en cuenta.
